

Adalberto Ríos, Premio Empresario del Año

Ríos Renovables Group es un operador de referencia en el sector de las energías renovables con obras, presencia y proyectos en España, Europa, América y Asia

“La generación de energías renovables y limpias y el consumo eficiente de las mismas es la gran apuesta del grupo Ríos pero también la gran apuesta de la sociedad si pensamos en clave de futuro, en dejar a nuestros hijos un mundo mejor, y nos queda mucho por hacer porque todavía esa concienciación social está en fase de desarrollo”. El trabajo de Adalberto Ríos, presidente del grupo empresarial que lleva su nombre, ha sido distinguido este año con el Premio Empresario del Año, que promovemos desde la revista Negocios en Navarra con la colaboración de la Confederación de Empresarios de Navarra.

El jurado reconoce con este galardón las virtudes del desarrollo empresarial de un hombre hecho a sí mismo y su capacidad para impulsar y transformar una empresa familiar en un operador de referencia en el sector de las energías renovables, a través de la internacionalización y la diversificación de sus actividades.

Ríos Renovables Group da empleo en Navarra a 50 personas y a otras 100 más en distintos países donde promociona y realiza proyectos de construcción de instalaciones de generación de energía y presta sus servicios de mantenimiento. Su facturación alcanzó el último año los 110 millones de euros.

MONTAJES Y MANTENIMIENTOS ELÉCTRICOS

Técnico especialista en la rama de electricidad por el CIP ETI de Tudela, Adalberto, concluido el servicio militar en Pamplona monta en 1989 Electricidad Ríos con uno de sus hermanos para atender pequeños proyectos para todo tipo de clientes. “Algunos de los primeros nos los mandó nuestro padre, que trabajaba en el hotel Santamaría, eran tiempos en los que por la mañana salía a buscar clientes y por la tarde cambiaba el traje por el buzo y me dedicaba a meter cable”, recuerda.



Adalberto Ríos, presidente de Ríos Renovables Group.

El mejor y mayor conocimiento del mercado y la experiencia acumulada serían la base para abordar en el año 1992 proyectos más ambiciosos. “El sector empresarial presentaba una gran oportunidad para una firma como la nuestra, pero abordarlo exigía una nueva orientación, nuevas incorporaciones, acumular más conocimiento”. Fruto de esa

Ríos Renovables Group da empleo en Navarra a 50 personas. Su facturación alcanzó el último año los 110 millones de euros



metamorfosis nacería Proyectos y Montajes Eléctricos Ríos, “donde ya establecimos un departamento de ingeniería y clientes importantes como las empresas de Ribaforada Apertivos Aspil, Cooperativa Agrícola San Blas de Ribaforada y COPOSA, Ecotecnia de Buñuel, Victorio Luzuriaga de Tafalla e Iberdrola, cuyas operaciones de mantenimiento nos exigían destinar de forma permanente quince ingenieros”. Proyectos y Montajes, que llega a tener una plantilla de 34 personas, se convierte en una empresa de referencia en el ámbito de los mantenimientos e instalaciones industriales, y vista así en la distancia constituye una etapa clave para lo que mas tarde será Ríos Renovables.

“En torno al año 94 se nos plantea el desarrollo del primer proyecto de fotovoltaica. Se trataba de una instalación en una finca aislada de las líneas de distribución eléctrica, en la zona de Mallén (Zaragoza), en la que construimos un sistema de generación de energía fotovoltaica de 7Kw destinado al autoconsumo. La energía que generaba el equipo se utilizaba para cubrir las necesidades de una vivienda de 200 metros cuadrados”. El resultado del proyecto no tardó en difundirse y hasta la empresa llegaron diferentes peticiones para repetir la solución en otras fincas, “llegamos a construir otra instalación de las mismas características en Cortes (Navarra), la primera instalación aislada en Navarra, y a diseñar otros proyectos, pero la falta de regulación en este tipo de instalaciones y la problemática que rodeaba a la concesión de subvenciones nos disuadió de seguir avanzando por ese camino”. Sin embargo aquella experiencia no cayó en saco roto.

APUESTA POR LA FOTOVOLTAICA

Tendrían que pasar nueve años para que en el seno de la empresa se volviese a plantear la alternativa de la energía fotovoltaica. “Habían cambiado las reglas del juego, ahora se hablaba de generar energía para verterla a la red, de prima de compra de la energía, estábamos ante una oportunidad que no podíamos dejar pasar. Para verificar hasta qué punto era cierto lo que se estaba diciendo nos lanzamos a realizar un proyecto experi-



El primer parque fotovoltaico, ciento por ciento Ríos, se construyó en Murillo el Fruto en 2005.

“Fuimos los primeros en ofertar proyectos llave en mano, nuestra enseña y diferenciación respecto a otros competidores que irían apareciendo progresivamente”

mental, utilizando nuestras propias instalaciones como banco de pruebas”. Construyeron una pequeña planta, de 20 Kw en la cubierta de la nave industrial de Ribaforada. El test resultó positivo y les animó a abordar el primer proyecto de envergadura: una huerta solar de 1,2 Mw en Cabanillas. “Ecotecnia recurrió al apoyo de Ríos, nos facilitó los paneles y los seguidores, nosotros corrimos con el resto: la ingeniería, la obra civil, las instalaciones... la captación de los inversores, hasta la gestión de las subvenciones”.

Esta colaboración no tuvo la repercusión esperada, por lo que Adalberto decidió que si quería ser un referente en el sector lo sería con sus propios recursos y las fuerzas que pudiera reunir en torno a su proyecto, que hoy conocemos como Ríos Renovables. Tras distintos viajes de prospectiva a Alemania

para conocer el grado de desarrollo de lo que allí se estaba haciendo, o a China, en busca de proveedores de paneles y componentes, se consolida la concepción del nuevo proyecto empresarial: ser un operador relevante en el sector, desarrollando un modelo en el que el diseño, la ingeniería, la construcción y mantenimiento del parque, los proveedores de paneles, las empresas auxiliares y la búsqueda de la financiación se van a gestionar desde el seno de la empresa. “Fuimos, recuerda, los primeros en ofertar proyectos llave en mano, nuestra enseña y diferenciación respecto a otros competidores que irían apareciendo progresivamente”.

El primer parque, ciento por ciento Ríos, se construyó en Murillo el Fruto en 2005, contaba con 150 seguidores solares y una potencia instalada de 1,4 Mw. A éste le siguieron a continuación en Navarra los de Cintruénigo, Fustiñana, Cascante, Murchante, Ribaforada, Tudela y Valtierra con un total de más de 20 Mw y una inversión de más de 80 millones de euros.

Acumuladas un buen número de experiencias de proximidad, en el año 2007 se inicia una nueva etapa de expansión del negocio y se elige Andalucía como zona para consolidar el crecimiento. Se abordarán dos par-



El centro de control de Fustiñana centraliza la gestión de los parques construidos por Ríos y la eficiencia energética.

ques en la provincia de Sevilla, pero definitivamente será Extremadura, desde donde les reclaman tras conocer lo que está haciendo en la provincia andaluza, donde encontrarán mejor acogida y el apoyo de la administración regional, por lo que, finalmente, optarán por abrir un segundo centro operativo para impulsar desde allí los nuevos proyectos.

Fue el periodo álgido de la fotovoltaica. “Nos llamaban de toda España para invertir, fue una época increíble, internet, explica Adalberto Ríos, nos ayudó de forma espectacular para captar clientes. Teníamos abierta una lista de espera, a la que se accedía previo pago de una reserva, asignábamos las peticiones conforme concluíamos los parques, pero siempre había más solicitudes que participaciones, lo que nos obligó a trabajar sin tregua para poder atender todas las demandas, llegando a tener en los momentos punta hasta quinientos trabajadores. Tengo que decir con satisfacción que todos los clientes se pudieron acoger a la tarifa del real Decreto 661/2007 que desapareció en septiembre de 2008”.

Ríos construyó siete parques solares de distinta capacidad y tipología en las provincias de Cáceres y Badajoz, concretamente en las localidades de Belvís de Monroy, Cheles, Ba-

“No entiendo porque no hemos seguido el ejemplo de Alemania, un país que ha sido pionero en energía fotovoltaica y sigue a día de hoy apoyándola”

dajoz, Tietar, Valencia de Mombuey, Villanueva del Fresno. Su proyecto estrella fue Almaraz donde levantó una instalación de 20 Mw, muy cerca de la central nuclear propiedad del consorcio constituido por Iberdrola, Endesa y Fenosa.

Después de septiembre de 2008, asignaron cupos y pudieron construir los últimos parques en España: 10 Mw en Valtierra y 10 Mw en Tordesillas y 2,5 Mw en Cigüeñuela, municipios de Valladolid donde actualmente hemos terminado una de las instalaciones más grandes de España sobre tejado de 2Mw, concluida recientemente y que ha sido financiada por Caja Rural de Navarra.

INTERNACIONALIZACIÓN

Septiembre de 2008 marcó un punto de no retorno en el sector de fotovoltaica, se instauraron cupos de potencia y prima por la

potencia generada, lo que permitió los últimos proyectos de Navarra y Valladolid, pero concluidas estas asignaciones se entró en un proceso que desembocó en la paralización total. “No entiendo, reconoce Adalberto, porque no hemos seguido el ejemplo de Alemania, un país que ha sido pionero en este tipo de energía, teniendo la mitad de horas de sol que las que tenemos en España, y que a fecha de hoy todavía sigue apoyándola, porque ha encontrado la fórmula para hacer compatible el sostenimiento del sector con una prolongada y escalonada reducción de las bonificaciones”.

En cuatro años pasamos de la euforia a la aniquilación de un sector que había creado 5.000 empleos y podía haber absorbido parte de los destrozos del estallido de la burbuja inmobiliaria. “A según que tarifa, subraya, hay estudios independientes que concluyen que la Administración ingresaría fiscalmente más de lo que tendría que bonificar, sin embargo se ha optado por la moratoria que incluso afecta a otras alternativas que no tendrían coste para la Administración, como es el caso de los sistemas de autoconsumo de balance neto, que reducirían la factura energética, generarían empleo e impuestos y sin embargo siguen esperando que se desarrolle una normativa regulatoria que no termina de ver la luz”.

El parón del mercado interior espoleó a Ríos para abordar la internacionalización. Se estudiaron las condiciones que presentaban los países en el sur de Europa, se pensó en Grecia, pero finalmente se optó por Italia. “A Grecia estuve viajando durante dos meses para al final descartarlo porque, contrariamente a lo que pudiera pensarse, Italia ofrecía mejores oportunidades y receptividad a nuestros proyectos”. Adalberto Ríos suscribió un convenio con las autoridades de Piamonte que permitieron la agilización de un plan de construcción de 7 parques con una capacidad total instalada de 90 Mw, además de otras instalaciones en las zonas de Roma y Puglia [sureste de Italia].

Paralelamente al desarrollo y construcción de todos los parques tanto en España como

Ríos Renovables Group tiene asignados en Rumanía el desarrollo de parques que suman 130 Mw de energía fotovoltaica entre Timisoara y Bucarest y 10 Mw de eólica en Tulcea

en Italia, el equipo de I+D+i de Ríos Renovables realizó el desarrollo propio y la puesta en marcha de un centro de control que permite visualizar y gestionar todas las plantas ante una deficiencia en la generación de la energía, teniendo su propio equipo de mantenimiento para actuar en el momento ante una orden del departamento que gestiona el centro de control. Estas instalaciones, realizadas íntegramente por Ríos Renovables, que se encuentran entre las más prestigiosas de Europa, fueron replicadas posteriormente en Italia, en el centro construido en Torino.

“Los acuerdos se cumplieron escrupulosamente y todos hemos terminado muy satisfechos, afirma Adalberto Ríos, el modelo de negocio que llevamos a Italia fue el mismo que desarrollamos en España incluido el centro de control. Hoy todos los parques están vendidos excepto 8 Mw que nos los hemos quedado, porque creemos en lo que hacemos y por la seguridad que da a la compañía obtener unos ingresos recurrentes por un periodo amplio de años. Además en Italia, donde operamos con una compañía específica, Ríos Rinnovabili, llevamos las operaciones de mantenimiento de todo lo que hemos construido”.

Italia también siguió el camino de España y puso fin a las ayudas, pero antes de que llegara este momento ya se estaban analizando otras alternativas. “Tuvimos una primera actuación en California, donde montamos un parque de 1,5 Mw y tras esta experiencia empezamos a proyectar otro de 25 Mw, pero ante la inseguridad de que se cumplieran las condiciones, desistimos. No hemos ce-



“En Canadá estamos tramitando 65 Mw para la zona de Toronto, que empezaríamos a construir a partir de 2014”.

rrado las puertas de esta sede y mantenemos un equipo con miras a Canadá, donde estamos tramitando 65 Mw para la zona de Ontario, que empezaríamos a construir a partir de 2014, y a la República de El Salvador, donde tenemos planes asociados al desarrollo de los sistemas de eficiencia energética. Tampoco quisiera pasar por alto que tenemos en cartera un parque de 10 Mw en Japón”.

Pero Ríos no ha renunciado a seguir operando en Europa. Contactos realizados con la mediación de la Cámara Navarra le permitieron en 2011 entrar en contacto con Rumania donde se trabaja intensamente en el desarrollo de proyectos que suman 130 Mw de energía fotovoltaica entre Timisoara y Buca-

rest y 10 Mw de eólica en Tulcea. La incorporación de la eólica parecía un paso lógico para una empresa cuyo “core business” es la generación de energía obtenida de fuentes renovables y su gestión eficiente. “Tras analizar nuestras opciones decidimos crear la división e incorporar la experiencia de Fernando Huidobro para impulsar este nuevo negocio”, señala Adalberto Ríos. Además de Rumanía, en la cartera eólica hay otros dos proyectos (30 Mw asignados en Navarra y 24 Mw en Extremadura).

EFICIENCIA ENERGÉTICA

La gestión eficiente, lo que hoy conocemos como eficiencia energética, es como la “niña de mis ojos” para Adalberto Ríos. “Es asunto en el que estoy muy encima desde hace

Ríos ha desarrollado en Fustiñana un centro de control para gestionar servicios y operaciones de eficiencia energética enfocados tanto a instituciones como a empresas

más de dos años, tengo una fe ciega en las oportunidades que plantea, además de que podemos ya hablar de algunas realidades tanto en instalaciones y edificios del ámbito público como del privado. Hemos realizado intervenciones en el alumbrado de Fustiñana y Buñuel, en residencias, en empresas grandes como Ibertissue o Aspil o en pequeños talleres. Realizamos consultoría, análisis de consumos energéticos, sistemas de alumbrado, de climatización y ACS entre otras, hasta financiamos las inversiones que se van compensando con los ahorros que obtiene el cliente. El camino que nos queda por recorrer en este territorio es amplísimo”.

Ríos ha instalado un centro de control en la sede central de Fustiñana desde donde se gestiona, a demanda de los clientes, el alumbrado público o privado, el flujo lumínico, los consumos, la prevención y control de averías, fugas y derivaciones, etc. Además de poder ofrecer otros servicios que van desde la utilización de detectores de presencia y poder iluminar calles a horas de no circulación ante un movimiento hasta, en un futuro, poder controlar los postes de recarga de vehículos eléctricos.

Ríos también presenta soluciones para países en vías de desarrollo. “Hemos ideado un kit que se fabrica aquí para generar la energía que permite bombear agua hasta 650 litros/hora y un kit de 800 w para iluminación y consumos eléctricos básicos para viviendas aisladas. Este tipo de productos están orientados a zonas de centro y sur de América y parte de África”.



Un gran apasionado del deporte

Adalberto Ríos, nació en Tudela en 1969, es hijo de Ana Carmen Gil Moracho y Pedro Ríos Díaz, fallecido de forma repentina en octubre de 2008, fue un duro golpe para Adalberto que encontraba un gran apoyo en él.

Tiene dos hijas, Marina y Lidia, de 14 y 15 años, fruto de su matrimonio con Conchi Enrique, responsable financiera de la empresa y “por encima de todo, una esposa maravillosa a la que tengo muchísimo que agradecer, que ha aguantado mil viajes y ausencias, que nunca me ha dicho que no a ningún proyecto, que siempre me ha obsequiado con toda su confianza y apoyo y que, en gran medida, el éxito de esta empresa es mérito suyo”.

El apoyo al deporte local siempre se considera en Ríos Renovables como una forma de compartir con la sociedad, de hacerla participe de sus logros. “Estamos patrocinando el fútbol sala en Tudela, un equipo que lleva nuestro nombre y el de Navarra por todas las ciudades de España y que nos proporciona muchas alegrías y éxitos. Además de un equipo femenino, tenemos una escuela impresionante donde participan doscientos niños. Y patrocinamos igualmente a equipos de fútbol de Ribaforada, Buñuel y Fustiñana, donde también esponsorizamos un equipo de ciclismo. Además de estos apoyos estamos acercando un deporte en auge como es el pádel a los vecinos de la zona, creando nuestro propio club, Ríos Pádel Club, sin ánimo de lucro, que cuenta con dos equipos masculinos y uno femenino para competir por España, y un proyecto de escuela de niños; además de unas instalaciones deportivas donde cualquier persona que se anime puede venir a aprender y practicar este deporte, que a mí personalmente me apasiona”.

Veinte empresarios propuestos al premio

Además de Adalberto Ríos, otras diecinueve personas fueron nominadas al Premio Empresario del Año en Navarra. Estas propuestas fueron analizadas en una única reunión celebrada el pasado 19 de diciembre en Pamplona. El jurado en esta edición estuvo integrado por Lourdes Goicoechea, vicepresidenta y consejera de Economía, Hacienda, Industria y Empleo del Gobierno de Navarra; José Manuel Ayesa, José Antonio Sarriá, presidente de la Confederación de Empresarios de Navarra; Enrique Goñi, director general de Critería Caixa Holding; y José León Taberna, galardonado el año último.

LOS NOMINADOS

ALFONSO ANTOÑANZAS ARANGUREN

Exposición y Conservas de Alimentos, S.A.

Sector: Industria / Mobiliario para Distribución

Motivo: Por el mantenimiento de los puestos de trabajo y la fuerte expansión internacional de la firma en mercados exteriores. Constituyendo delegaciones en diversos países.

JOSÉ LUIS ARROQUI DÍEZ DE ULZURRUN

Lodisna, S.A.

Sector: Servicios / Transporte

Por su trayectoria profesional exitosa en el sector del transporte y la logística en diferentes empresas, tanto nacionales como internacionales, así como por la creación de un grupo de empresas de carácter familiar de dicho sector.

MIGUEL CABODEVILLA ERASO

Deportes Irabia, S.L.

Sector: Servicios / Comercio

Motivo: Desde 1983 está al frente de la empresa familiar. En un sector de actividad compleja y con mucha competencia. Ha crecido empresarialmente sobre una triple apuesta: la diversificación, la especialización técnica y la diferenciación. Además de su apuesta por el Casco Antiguo está firmemente comprometido con el impulso al sector y la cooperación empresarial.



Los miembros del jurado en un momento de la deliberación.

JOSÉ ANTONIO LECEAGA GUERRERO,

Neumáticos Iruña

Sector: Servicios / Automoción

Motivo: Intensa dedicación, más de 30 años en el sector de automoción, con planta industrial en Iruñun y taller al público en Be-

rriozar, dirigido fundamentalmente al autónomo. Por mantener su ilusión y confianza en momentos tan críticos como el actual, dentro de un sector, tan dañado como el suyo, incrementando inversiones en activos fijos y generando riqueza para otros sectores. Por competitividad y eficiencia, generando confianza en el exterior al grupo alemán Daimler-Benz. a quien suministra neumáticos just in time, para su planta en Vitoria.

ENTIDADES PROPONENTES

En esta edición elevaron propuestas para la consideración del jurado las siguientes entidades:

- Asociación de la Industria Navarra
- Banco Santander
- CaixaBank
- Caja Laboral
- Caja Rural de Navarra
- Confederación Empresarios de Navarra
- Cámara Navarra
- Clave Mayor
- Deloitte
- Foro Europeo
- KPMG
- Popular Banca Privada
- Renta 4
- Sodena

JESÚS FERNÁNDEZ ERASO

Etxe Holz, S.A.L.

Sector: Industria / Instalaciones ganaderas

Motivo: Prolongada trayectoria en el sector ganadero de Navarra, exportando a otras regiones e importando de esas mismas, el saber en este sector. Apuesta por la innovación en un sector en el que se han pasado serias dificultades incluso en años de bonanza. Presencia internacional y ejemplo de que la pequeña empresa también puede hacerlo. Creación en este ejercicio de nueva empresa y 8 nuevos puestos de trabajo.

FÉLIX GUINDULAIN VIDONDO

Jofemar, S.A.

Sector: Industria / Vending

Motivo: Por su contribución al desarrollo y



relanzamiento de esta importante empresa, con clara vocación de innovación tecnológica y de búsqueda desarrollo de nuevos productos, mediante una apuesta clara y decidida por la I+D+i.

OSCAR HUARTE AZPIROZ

Lizarte, S.A.

Sector: Industria / Automoción

Motivo: Empresa líder en la refabricación de recambios para automóviles y vehículos comerciales y fabricación de esferas nuevas de suspensión. Fundada en 1974 en Pamplona, esta compañía está presente ya en los mercados europeos más exigentes y cuenta almacenes logísticos repartidos en España, Francia y Alemania.

MIGUEL ISAACS

Bantec Group

Sector: Servicios / Infraestructuras tecnológicas.

Motivo: Centra su actividad tanto en la realización de planes de negocio como en la consultoría de I+D+i para Administraciones Públicas, empresas y todo tipo de instituciones o agentes científico-tecnológicos.

HERMANOS MARÍN FUENTES

Aceites Urzante S.L.

Sector: Industria / Alimentación

Han creado un producto de calidad, con base de materia prima navarra, y con D.O. Navarra. Han conseguido crear una de las empresas aceiteras más fuertes de España. Dilatada trayectoria desde 1985. - Han tenido una magnífica visión empresarial, diversificando negocio y clientes de forma que el 77% de sus ventas es en el extranjero, lo que les está permitiendo afrontar la crisis en unos parámetros envidiables y en crecimiento.

JOSÉ LUIS MORACHO AMIGOT

PAVITUSA

Sector: Industria / Construcción

Motivo: Empresa familiar, fundada en 1987, su actividad se centra en la fabricación de baldosas de terrazo antideslizante y ha pasado de tener un plantilla de 7 trabajadores a 42. La clave del éxito está en la creatividad

y en la innovación. Recientemente han puesto en marcha una nueva sección que introducirá en el mercado un nuevo producto.

JUAN CARLOS ORCARAY MIQUEO

Manufacturas Irular

Sector: Industria / Fundición y trefilado de aluminio

Motivo: Por el mantenimiento y creación de puestos de trabajo con la nueva constitución de empresa en la Barranca, Uhalrod, que supone una inversión en euros 7.000.000.- En esta zona cuenta ya con tres empresas: Manufacturas Irular, Trefilados de Navarra y la recién constituida Uhalrod.

JAVIER OSÉS NAVAZ

Grupo ACR

Sector: Construcción / Edificación

Motivo: Demuestran que el sector más afectado por la crisis puede generar oportunidades, abriéndose a mercados internacionales y exportando una imagen de calidad y excelencia de una empresa navarra.

ALEXANDRE PIERRON DARBONNE

Plantas de Navarra (PLANASA)

Sector: Agricultura / Viveros

Motivo: Empresa con una fuerte vocación internacional, basada en una apuesta por el I+D, que le hace ser un referente a nivel mundial en la obtención de patentes de sus productos. También es destacable su apoyo al deporte navarro mediante el patrocinio en un momento económico complicado.

JOSÉ ORIOL PIQUER

Asesoría Piquer

Sector: Servicios / Empresas

Motivo: Dilatada trayectoria empresarial, impagable papel que ha realizado a lo largo de su ejercicio profesional, asesorando a miles de pymes navarras.

PATRICK RIGAUT

Pamplona Distribución, S.A.

Sector: Servicios / Distribución

Implicación con Navarra desde hace más de veinte años. Modelo de éxito y nuevos planes de expansión local.

ALFREDO RUBAL FALCÓN

Alimenco, S.A.

Sector: Industria / Alimentación

Motivo: Constituida en 1984, se dedica a la elaboración de conservas vegetales, fabricando un producto de calidad, alto valor añadido y con respeto al medio ambiente. Ha realizado inversiones importantes en los últimos años para ser puntero tecnológicamente y adecuarse a las exigencias del consumidor.

CARLOS SAGÜÉS SALVIDE,

Grupo Mundomóvil

Sector: Servicios / Automoción

Motivo: Prolongada trayectoria en el sector de venta de automóviles en Navarra. Ha hecho de la venta de automóviles una gran empresa a pesar de la problemática y debilidad del sector.

SANTIAGO SALA

Aperitivos y Extrusionados, S.A.U

Sector: Industria / Alimentación

Motivo: Fabricación y venta de aperitivos y frutos secos, desde 1979. Adquirida en 2007 por Santiago Sala, la sociedad ha seguido un proceso importante de crecimiento y expansión comercial, pasando de una facturación de 16 millones a 40 millones de euros. Actualmente APEX es el mayor operador nacional en el sector de aperitivos y extrusionados.

ANTONIO ULLATE SEBASTIÁN

Grupo Mecacontrol

Sector: Industria / Moldes

Motivo: Desde sus comienzos en los años 90 con un pequeño taller de mecanizado, Antonio Ullate y su esposa, han sido capaces de conformar un grupo empresarial con diferentes plantas de producción en España y Polonia. La gestión, unida a una gran capacidad de trabajo y una búsqueda constante de innovación y mejora, han llevado a Antonio Ullate a salvar estos años tan complejos a nivel global con la búsqueda de nuevos proyectos, consiguiendo además mantener y crear puestos de trabajo, llegando a tener una plantilla de casi 200 trabajadores

